

OFFRE D'EMPLOI

Responsable commercial(e) 3 à 5 années d'expérience

Secteur d'activité: Incubateur et accélérateur d'entreprises en ligne
Lieu : Ile de France
Type de contrat : CDI
Statut : Cadre
Rémunération : Package de rémunération attractif, fixe et variable non plafonné, de 35 et 45K€ brut dès votre première année

DreamTakeoff est le **1^{er} e-incubateur de projets entrepreneuriaux** et le **1^{er} e-accélérateur de performance de TPE/PME**. Sa mission principale est d'« **aider les porteurs à donner vie à leur projet entrepreneurial et permettre aux entreprises d'accélérer leur réussite** ».

Il est soutenu par plusieurs acteurs dont : le **Réseau Pépite France** (1^{er} réseau des étudiants-entrepreneurs), la fédération nationale pour l'enseignement de la gestion des entreprises (**FNEGE**), la **CCI**, l'**agglomération Paris Ouest La Défense**, le **Centre-Val de Loire**...

A fort potentiel de croissance, organisation socialement responsable (**entreprise ESS**) et **Label Diversité en cours**, DreamTakeoff procède à une levée de fonds pour accélérer son développement. Il fait également parti des **14 lauréats du concours Ma Pub Ici 2018** organisé par **BNP Paribas**.

DreamTakeoff souhaite renforcer son pôle commercial par le recrutement d'un responsable commercial de 3 à 5 ans d'expérience.

Descriptif de l'offre :

Rattaché(e) à la direction vous serez en charge de :

- Participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise et mettre en place un plan de prospection efficace et le piloter,
- Prospector, développer et fidéliser les opportunités d'affaires auprès d'interlocuteurs ciblés (B to B) en France et à l'international,
- Proposer de nouveaux leviers de croissance, faire évoluer l'offre et l'adapter aux attentes et à l'évolution du marché, acquérir de nouvelles cibles (partenariats, clientèle...).

Profil :

De formation supérieure, vous êtes un profil à potentiel et justifiez d'une première expérience réussie de 3 à 5 ans dans la prospection et le management de l'activité commerciale.

Orienté(e) clients et résultats, vous êtes rigoureux (se), fiable et autonome dans la démarche prospective. Vous possédez d'excellentes capacités relationnelles pour intéresser, convaincre et saisir les opportunités d'affaires.

Dotée d'une vision stratégique, dynamique, curieux, créatif, habile négociateur et doté d'un fort ADN commercial, vous disposez d'une excellente capacité de négociation et vous êtes force de propositions.

Contact

Les candidatures devront être transmises à :
elvina.valydon@dreamtakeoff.com sous la référence: Responsable commercial (e)